

Blink Charging – Account Manager

Account Manager

Heb je affiniteit met hernieuwbare technologieën, producten en innovatie? En kijk je uit naar een uitdagende functie als **Account Manager**? EV is booming en ook Blink Charging groeit pijlsnel. Onze ambities zijn groot en daarom kijken we uit naar een nieuwe collega om samen met ons sales team deze groei verder te zetten.

Benieuwd naar wat jouw takenpakket zoal zou inhouden?

- Je bent verantwoordelijk voor het onderhouden en beheren van de accounts met betrekking tot de Blink-host en Blink-owned laders en bezoekt je klanten op regelmatige basis zowel in Vlaanderen als in Brussel en Wallonië.
- Je bouwt goede klantenrelaties op door proactieve communicatie en een oplossingsgerichte aanpak. Je verbetert de operaties door een sterke klantenrapportering, bv. SLA-monitoring, performantieopvolging.
- Je hebt een scherp oog voor opportuniteiten bij bestaande klanten. Je eerste taak is het laten groeien van de bestaande business. Voor de Blink-owned laders treed je op als eigenaar en optimaliseer je alle aspecten.
- Je vertegenwoordigt je klanten intern, werkt samen met collega's van andere afdelingen en andersom weten zij ook dat ze bij jou terecht kunnen met al hun vragen over jouw klanten.
- Je breidt voortdurend je netwerk uit en komt in contact met nieuwe onbekende mensen.

Wat heb je nodig om uit te blinken in deze rol?

- Je interesse voor elektrisch rijden en laden is eindeloos. Termen als MSP, CPO zijn je niet vreemd (of ben je toch minstens eens gaan opzoeken).
- Deze rol is niet nieuw voor je. Het genereren van nieuwe business heb je in de vingers, in onze of een relevante sector.
- Je denkt strategisch en complexe zakelijke problemen ga je niet uit de weg. Je denkt oplossingsgericht.
- Onderhandelen en klantgericht communiceren is je tweede natuur.
- Je hebt een passie voor klanten en doet er alles aan om het klantraject zo aangenaam mogelijk te maken.
- Je hebt een helicopterview over je accounts.
- Dankzij je doorzettingsvermogen bereik je je doelen in een mum van tijd.
- Je hecht veel waarde aan intrapreneurship en hebt een ondernemersmentaliteit
- Omdat je in een snel veranderende omgeving werkt, is een flexibele houding een absolute must.
- Je kan je vlot uitdrukken in het Nederlands, Frans & Engels.
- Idealiter kun je P&L-berekeningen maken en heb je ervaring met aanbestedingsprocessen of ben je bereid dit te leren.

Wat bieden wij jou aan?

Blink Charging Belgium is een game changer; wij zijn de pionier van elektrisch rijden in België. Wist je dat we de

eerste 70 laadpalen in België plaatsten? Onze sector verandert bliksemsnel, geen enkele dag is dezelfde en ons team groeit minstens even snel. **Ondernemen** is onze tweede natuur; jij zit in de driver seat van jouw eigen carrière en wij geven je de handvaten die je nodig hebt in je persoonlijke ontwikkeling. Bovenal krijg je bij ons het **vertrouwen** om nieuwe dingen te doen, en om te proberen en te leren.

Je werkt vlakbij Berchem Station of gewoon vanuit je gezellige werkplek thuis. Flexibiliteit zit in ons DNA; je krijgt **veel vrijheid** om je werk in te richten hoe het jou het beste past. Ons team is ambitieus, divers en heeft een hoge funfactor. We gaan regelmatig samen op stap en organiseren toffe events. En niet te vergeten: een mooi loonpakket aangevuld met...

- Maaltijdcheques 8 EUR/dag
- Motiverend bonussysteem
- Ecocheques
- Eindejaarspremie
- Vakantiegeld
- Hospitalisatie-, ambulante zorgen en tandverzekering (zonder eigen bijdrage, ook voor eventueel partner en kinderen)
- Laptop & GSM
- Elektrische wagen + laadkaart

EEOC-verklaring

Wij bieden gelijke werkgelegenheidskansen aan alle werknemers en sollicitanten en verbieden elke vorm van discriminatie en intimidatie zonder rekening te houden met ras, huidskleur, religie, leeftijd, geslacht, nationale afkomst, status van handicap, genetica, seksuele geaardheid, genderidentiteit of -uitdrukking, of enig ander kenmerk beschermd door federale, staats- of lokale wetten.

<https://www.blinkcharging.be/>